

# Commercieel Coördinator Training & Events

## Help jij ons om de beste Java trainingen te organiseren?

OpenValue Training is onderdeel van OpenValue Group - dé specialist in Java en JVM software expertise. Wij verzorgen hoogwaardige trainingen voor software developers, architecten en IT-managers die zich verder willen ontwikkelen in het Java ecosysteem. Met onze diverse trainingsportfolio en toonaangevende trainers behoren we tot de top van Nederland op het gebied van software development training.

## Over OpenValue Training

Ons trainingsportfolio bestaat uit unieke software development trainingen die verder gaan dan standaard cursussen. Van hands-on Java development tot advanced architectuur workshops - we bieden trainingen op elk niveau. Als geaccrediteerde aanbieder van de iSAQB Software Architecture trainingen kunnen we ook officiële certificeringen verzorgen. Bekijk ons complete trainingsaanbod op <https://openvalue.training/>

Wat ons echt uniek maakt zijn onze trainers: erkende experts, Java Champions, en thought leaders die dagelijks in de praktijk staan. Ze delen niet alleen theoretische kennis, maar vooral ook hun praktijkervaring bij toonaangevende organisaties. Deze combinatie van expertise en praktijkkennis wordt enorm gewaardeerd door onze klanten, waaronder veel vooraanstaande Nederlandse ondernemingen.

## Over de rol

Als Commercieel Coördinator Training & Events ben je de spil in onze trainingsactiviteiten. Je zorgt ervoor dat onze trainingen vlekkeloos verlopen, werkt aan de groei van ons trainingsportfolio en onderhoudt contact met klanten en onze expert-trainers. Je krijgt veel vrijheid om deze rol verder vorm te geven en mee te bouwen aan de groei van OpenValue Training.

## Wat ga je doen?

- Je coördineert en plant trainingen en events
- Je werft deelnemers voor onze trainingen
- Je onderhoudt contact met trainers en klanten
- Je beheert de commerciële pipeline
- Je ondersteunt bij marketing- en communicatie
- Je handelt de administratie van trainingen af

## Wat neem je mee?

- Je hebt een afgeronde hbo-opleiding (bijv. Commerciële Economie)
- Je bent commercieel gedreven en klantgericht
- Je houdt van plannen en hebt een proactieve houding
- Je werkt gestructureerd en nauwkeurig
- Je communiceert helder, in zowel Nederlands als Engels
- Ervaring met CRM is een pre; affiniteit met IT/Tech een plus

## Wat bieden wij?

- Een contract voor bepaalde tijd met uitzicht op een vast dienstverband
- Een rol die je grotendeels zelf kunt vormgeven binnen een innovatief bedrijf
- Marktconform salaris tussen €2.800 - €4.300 bruto per maand (o.b.v. 40 uur), afhankelijk van je ervaring
- Leuke uitjes en gezellige lunch op kantoor
- Flexibele werktijden en locatie (kantoren in Amsterdam en Utrecht)
- Een informele werksfeer waar kwaliteit, plezier en kennisdeling centraal staan
- Persoonlijk trainingsbudget voor jouw ontwikkeling op gebied van sales, marketing en communicatie
- 24-32 uur per week (in overleg)
- Een dynamisch team van ambitieuze collega's die werken met moderne technologie

## Over OpenValue

OpenValue is specialist in Java/JVM expertise met meer dan 160 Java Fullstack developer consultants. We helpen organisaties met hun software development uitdagingen door projectondersteuning, consultancy en training. Onze kernwaarden - expertise, kennisdeling en plezier - drijven onze bijdrage aan de Java community en de vooruitgang van onze klanten.

## Interesse?

Enthousiast geworden? Laat je gegevens achter via <https://openvalue.eu/career> en we nemen snel contact met je op. Heb je nog vragen over de functie? Stuur gerust een mail naar Christiaan van der Horst via [recruitment@openvalue.nl](mailto:recruitment@openvalue.nl). Hij vertelt je graag meer!